

Hasselt,

Geachte

Namens **Het Limburgs Platform voor het Familiaal Bedrijf (LPF)** nodigen wij u uit op **donderdag 30 september 2010** in de vergaderzaal van VKW Limburg (2<sup>de</sup> verdieping), Kunstlaan 16 te 3500 Hasselt voor een:

## Interactieve ontbijtsessie LPF

**'Ik wil mijn bedrijf verkopen: een industriële speler of het management'  
Wat is de beste keuze voor het bedrijf? En wat daarna?**

Getuigenis van **Lambert Geerkens** over het verkoopproces van Ellimetal  
Begeleid door **Patrick Dierick** en **Dominique Roux**, Deloitte

Ellimetal werd gesticht door de familie Geerkens in Ellikom in 1964. Gedurende de eerste jaren waren zij actief in de silobouw voor veevoederij. Geleidelijk werd de focus verlegd naar de veeleisende petrochemische industrie. Onder leiding van gedelegeerd bestuurder Lambert Geerkens groeide Ellimetal uit tot een belangrijke wereldwijde speler in het engineeren en bouwen van gespecialiseerde silo-installaties en procesvaten voor de sectoren chemie, petrochemie, voeding, energie en milieutechnologie. Vandaag is het aandeelhouderschap geheel overgedragen aan het management.

Voormalig gedelegeerd bestuurder **Lambert Geerkens** getuigt over zijn ervaringen bij dit verkoopproces en de gevolgen erna, met begeleiding van de heren **Patrick Dierick** en **Dominique Roux** van Deloitte, die dit proces hebben ondersteund.

Deelname in de kosten bedraagt € 30,00 (excl. 21 % btw) per persoon (inclusief syllabus en uitgebreid ontbijtbuffet). U ontvangt hiervoor een factuur. Kosteloos annuleren kan schriftelijk tot uiterlijk maandag 27 september 2010.

Wij hopen u op deze sessie te mogen verwelkomen!

Mede namens de stuurgroep

Koen Hendrix  
coördinator LPF

## Programma

08u00 Verwelkoming met ontbijt

08u20 'Ik wil mijn bedrijf verkopen: een industriële speler of het management'  
Wat is de beste keuze voor het bedrijf? En wat daarna?

Getuigenis van **Lambert Geerkens** over het verkoopproces van Ellimetal,  
begeleid door **Patrick Dierick** en **Dominique Roux**, Deloitte

Volgende topics komen aan bod:

1. **Opstart familiebedrijf – historiek – beslissingsproces – keuzeprocess, getuigenis door Lambert Geerkens.**
2. **De rol van de vertrouwenspersoon tussen management en verkoper. Deze mediatierol is in heel het proces gevoerd door Dominique Roux van Deloitte, waarbij elke partij zijn eigen advocaat in dienst nam.**
3. **Na de verkoop is er nood aan privé herstructurering. Een gedane familieregeling vóór de verkoop dient soms te worden herzien n.a.v. de verkoop.  
Welke vragen komt men tegen inzake verdere privé herstructurering?  
Patrick Dierick van Deloitte zal het dan hebben over de bestaande familiestructuur (Stichting), de operatie inzake successie en het beheer van dit vermogen na de verkoop (al dan niet behoud van de Stichting, beleggen in of buiten de holding, is de gedane planning naar de afstammelingen sterk genoeg na de verkoop of moet hier iets aan gewijzigd worden en eventuele planning naar de derde generatie...). Dit alles aan de hand van enkele schema's en pro's en con's listings.**

10u30 Einde

## Interactieve ontbijtsessie LPF

**“Ik wil mijn bedrijf verkopen: een industriële speler of het management”  
Wat is de beste keuze voor het bedrijf? En wat daarna?**

**donderdag 30 september 2010**

**8u00 – 10u30**

Ondergetekende

Naam: .....

Functie: .....

Bedrijf: .....

Straat: .....

Postnummer + gemeente: .....

Telefoonnummer: .....

E-mail: .....

Ondernemingsnummer: .....

Eventuele opmerkingen i.v.m. facturatie: .....

.....

.....

- neemt deel aan de ontbijtsessie op donderdag 30 september 2010
- zal vergezeld zijn van (conform lidmaatschap LPF, gelieve naam en functie te vermelden):

.....

.....

Handtekening,

Terug te zenden of te faxen vóór donderdag 23 september 2010:

VKW Limburg  
Kunstlaan 16  
3500 HASSELT  
Fax: 011 24 24 72  
of via e-mail: [info@vkwlimburg.be](mailto:info@vkwlimburg.be)